

Définir votre offre de services

OBJECTIF

Apprendre à démarrer votre activité et définir votre offre de services

PUBLIC VISÉ & PRÉREQUIS

Formation tout public, aucun prérequis n'est demandé

MODALITÉ PÉDAGOGIQUE

La pédagogie développée est très individualisée et personnalisée tout en bénéficiant de l'effet de groupe. Chacun clarifie et construit sa propre démarche commerciale et s'enrichit de la démarche des autres sans que ce soit de la copie. Formation individuelle en présentiel ou en visioconférence.

SUIVI & ÉVALUATIONS

Feuilles de présence à émarger. Fiches d'évaluation remises à la fin de la formation. Remise d'une attestation de suivi.

OBJECTIFS

- Se différencier de tous les autres, mettre en avant votre spécificité et votre différence et faire venir à vous ceux qui souffrent le plus de ne pas vous rencontrer ?
- Comprendre les processus de lancement de votre activité qui sont abstraits, mais bien réels, vous prendrez plaisir à rencontrer des prospects pour échanger avec eux, voir si vous pouvez les aider et construire avec chacun une proposition qui respecte ses intérêts et les vôtres.
- Définir son offre et lancer son activité dans une démarche éthique respectueuse des intérêts de vos clients et respectueuse de vos propres intérêts vous permettra d'œuvrer dans le plaisir et la sérénité financière.

PROGRAMME

JOUR 1

- Détecter vos champs d'excellence.
- Expliciter les processus non exprimés, les mots qui banalisent l'excellence.
- Préciser les contextes qui vous donnent envie d'agir. Identifier les contextes où votre excellence pourra s'exprimer avec plaisir et facilité.

JOUR 2

- Agir en phase et en synergie avec le (Mo2i).
- Exprimer votre dynamique d'action en toute clarté.
- Identifier vos étapes de votre prestation.
- Construire le scénario du lancement de votre activité.

INTERVENANTE

Valérie BRUTUS

Coach de l'excellence, consultante RSE, DRH externe à temps choisi,
Facteur Humain

Parce que « l'action est la caractéristique universelle des êtres vivants et que maîtriser un mécanisme d'action est une nécessité vitale », je suis devenue Coach de l'Excellence dans le but d'aider mes clients à identifier et à s'approprier leur Excellence d'action.

Après une carrière de DAF et de DRH, j'accompagne désormais les personnes et les organisations, à valoriser ce précieux facteur humain pour mieux être, mieux vivre et mieux travailler.

Mon Excellence à moi, c'est l'art d'éclairer le monde et les autres sur la beauté des valeurs.

DATES

Sur demande

DURÉE

14h réparties sur 2 journées

TARIF

1500€ HT.